

SEASON REPORT

2024 秋

創業保証制度のご紹介

経営者保証を不要にできます

令和6年度 第2四半期概況

保証承諾 保証債務残高 代位弁済

Business Report

有限会社サンアイプロジェクト

Topics

- しずおか中小企業支援ネットワーク
第1回分科会を開催
- 大学生を対象とした「1DAY仕事体験」を開催
- 合同創業支援研修を開催
- 静岡県美容専門学校にて「創業に関する講義」を実施
- 金融機関合同勉強会を開催
- 経営発展セミナー開催のご案内

当協会からのお知らせ

- 年末年始営業日のお知らせ
- 無料経営相談実施中

県内支援機関からのお知らせ

- 静岡県中小企業活性化協議会／
事業承継・引継ぎ支援センター／よろず支援拠点



SHIZUOKA GUARANTEE

静岡県信用保証協会

SEASON REPORT

2024 秋

CONTENTS

創業保証制度のご紹介	1
経営者保証を不要にできます	

令和6年度 第2四半期概況	2
保証承諾 保証債務残高 代位弁済	

Business Report	6
有限会社サンアイプロジェクト	



Topics	8
--------------	---

- しずおか中小企業支援ネットワーク第1回分科会を開催
- 大学生を対象とした「1DAY仕事体験」を開催
- 合同創業支援研修を開催
- 静岡県美容専門学校にて「創業に関する講義」を実施
- 金融機関合同勉強会を開催
- 経営発展セミナー開催のご案内

当協会からのお知らせ	10
------------------	----

- 年末年始営業日のお知らせ
- 無料経営相談実施中

県内支援機関からのお知らせ	11
---------------------	----

- 静岡県中小企業活性化協議会／事業承継・引継ぎ支援センター／よろず支援拠点



〈表紙写真〉秋空高く
撮影者：大野 剛（焼津市）
撮影地：富士山静岡空港

創業保証制度のご紹介

創業予定または創業後5年未満の法人の皆さまへ

＼ 経営者保証いりません ＼

経営者も第三者も連帯保証人にしないことで、
積極的な創業チャレンジを応援する制度です！

【静岡県制度融資】

開業パワーアップ支援資金 (スタートアップ創出促進保証 利用版)

創業後1年未満で、初めて静岡県信用保証協会の保証を利用する場合、

最大1,000万円まで、**保証料0.20%**

例えば、500万円、期間5年、均等分割返済の融資を受けると・・・

500万円（融資額）× 0.20%（保証料率）× 5年 × 0.55（分割返済係数）

= 27,500円の保証料負担で、経営者保証を不要にできます！

【融資利率および保証料率】（経営者保証不要の場合）

対象	融資利率	保証料率
① 創業予定または創業後1年未満 かつ 当協会の利用実績なし 〔限度額1,000万円※1〕	1.5%以内 固定金利	0.20%※2
② 創業予定または創業後1年未満 かつ 当協会の利用実績あり ③ 創業後1年以上、5年未満 〔限度額3,500万円※1〕	1.5%以内 固定金利	0.85%

※1：限度額は、対象①～③の合計で3,500万円です。

※2：条件変更に係る保証料率は0.65%となります。

スタートアップだけでなく、
創業全般に
ご利用いただけます



金融機関および当協会による審査の結果、ご希望に
添えない場合がありますので、予めご了承ください。

令和6年度 第2四半期概況

- ◆ 保証承諾は、第2四半期において4,671件、511億円と、前年同期比で件数81.8%、金額67.5%となりました。
- ◆ 保証債務残高は102,190件、1兆1,007億円と、前年同期比で件数91.6%、金額89.2%となりました。
- ◆ 代位弁済は、第2四半期において373件、36億円と、前年同期比で件数106.6%、金額105.2%となりました。
- ◆ 保証利用企業者数は47,054企業となり、前年同期比94.3%となりました。

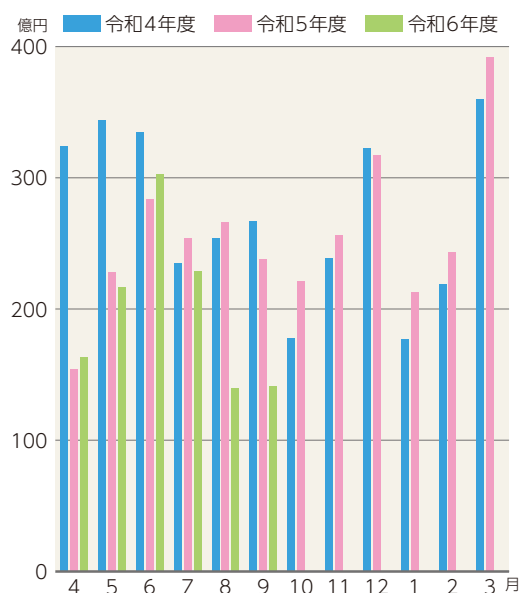
(単位:件、億円)

		第2四半期中		年度累計	
			前年同期比		前年同期比
保証承諾	件数	4,671	81.8%	9,910	92.5%
	金額	511	67.5%	1,194	83.8%
保証債務残高	件数	—	—	102,190	91.6%
	金額	—	—	11,007	89.2%
代位弁済	件数	373	106.6%	666	96.9%
	金額	36	105.2%	61	87.3%
保証利用企業者数		—	—	47,054	94.3%

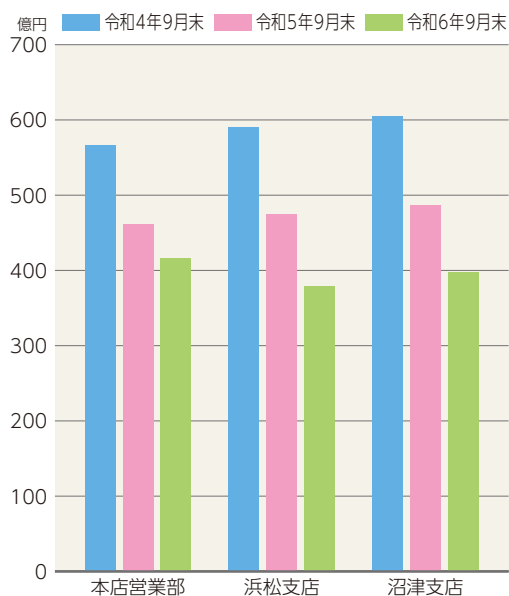
1 保証承諾

- 保証承諾は9,910件、1,194億円と、前年同期比で件数92.5%、金額83.8%となりました。本店営業部、浜松支店、沼津支店の全店で減少となっています。
- 制度別構成比では、県制度37.0%、無担保当座貸越20.1%、普通保証11.2%の順となっています。
- 業種別構成比では、建設業26.9%、製造業26.2%、小売業・飲食業14.9%の順となっています。
- 令和6年6月末での伴走支援型特別保証の取扱い終了に伴い、減少傾向にあります。

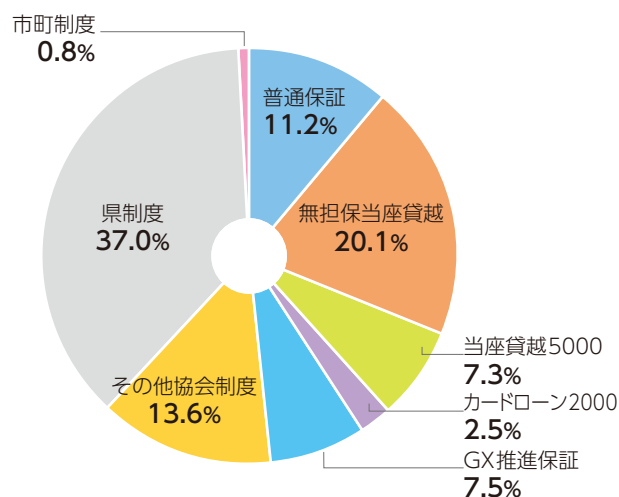
●月別保証承諾金額



●本支店別保証承諾金額

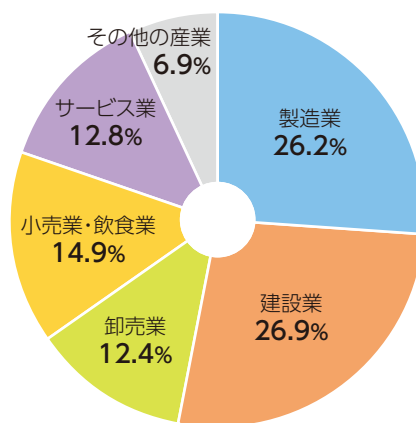


●制度別保証承諾（構成比）



保証承諾金額(累計) 1,194億円

●業種別保証承諾（構成比）

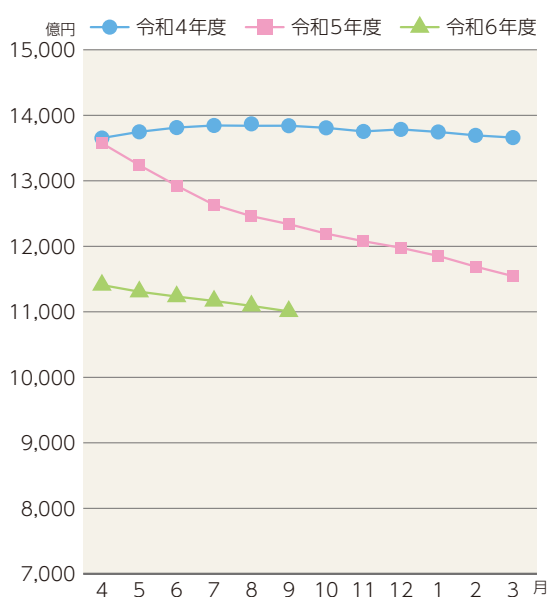


保証承諾金額(累計) 1,194億円

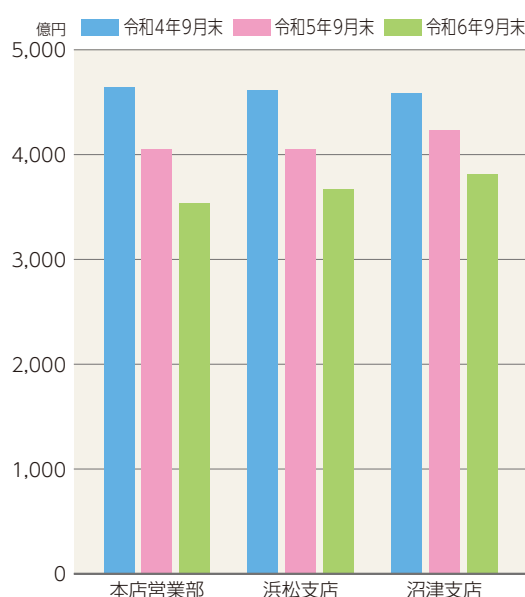
2 保証債務残高

- 保証債務残高は102,190件、1兆1,007億円と、前年同期比で件数91.6%、金額89.2%となりました。本店営業部、浜松支店、沼津支店の全店で減少となっています。
- 制度別構成比では、県制度54.7%、無担保当座貸越10.2%、SDGs支援保証・GX推進保証10.1%の順となっています。
- 業種別構成比では、製造業28.6%、建設業23.6%、小売業・飲食業14.5%の順となっています。
- 据置期間の終了に伴う、コロナ関連保証の返済等を主要因として、減少傾向にあります。

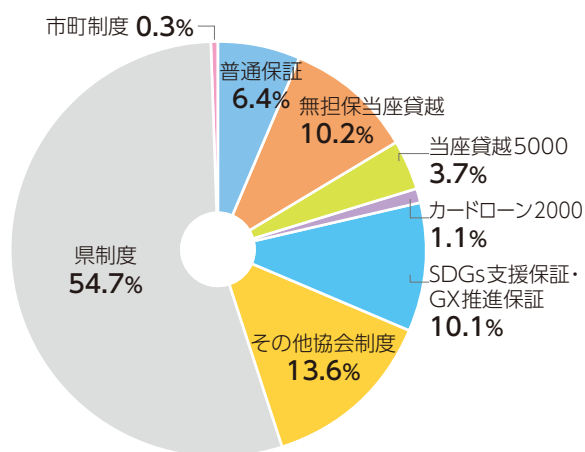
●月別保証債務残高



●本支店別保証債務残高

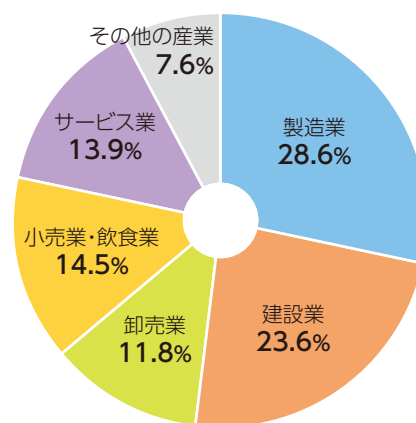


●制度別保証債務残高 (構成比)



保証債務残高 1兆1,007億円

●業種別保証債務残高 (構成比)

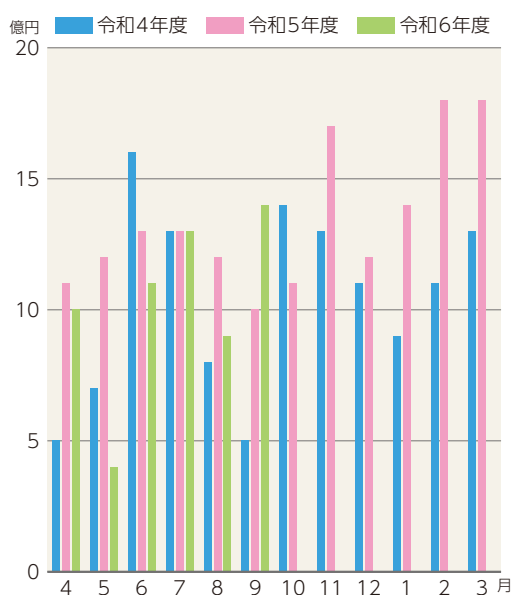


保証債務残高 1兆1,007億円

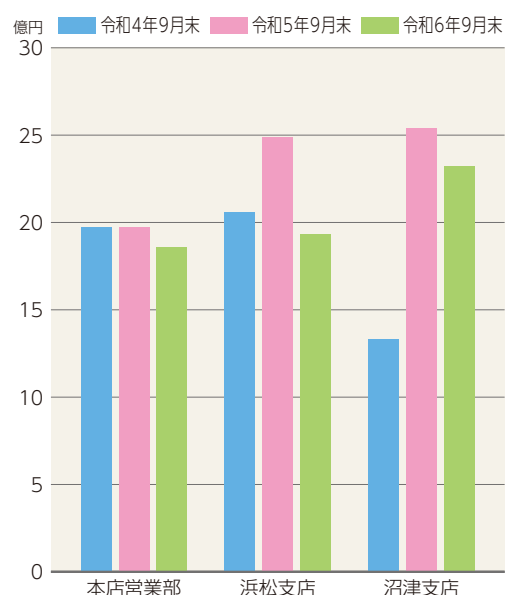
3 代位弁済

- 代位弁済は、666件、61億円と、前年同期比で件数96.9%、金額87.3%となりました。本店営業部、浜松支店、沼津支店の全店で減少となっています。
- 制度別構成比では、県制度48.6%、普通保証14.2%、無担保当座貸越8.7%の順となっています。
- 業種別構成比では、製造業27.1%、建設業26.6%、サービス業16.4%の順となっています。
- 今後は、人手不足や原材料・エネルギー価格の高騰等の影響により増加が見込まれるため、引き続き留意していきます。

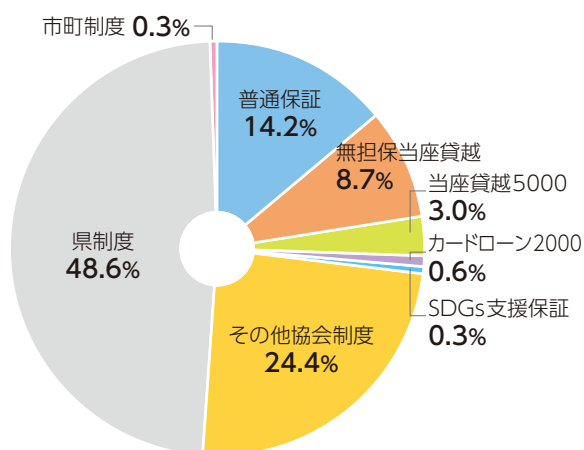
●月別代位弁済金額



●本支店別代位弁済金額

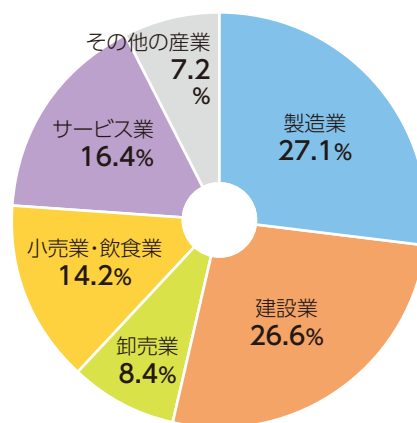


●制度別代位弁済（構成比）



代位弁済金額(累計) 61億円

●業種別代位弁済（構成比）



代位弁済金額(累計) 61億円

「死亡事故ゼロ」に努めるのは、 カートが好きだからこそ



オートパラダイス御殿場 小山町大御神サーキット
安達孝博 代表取締役

富士山が見えるサーキット Let's ENJOY CART!

弊社が営むオートパラダイス御殿場は、日本で唯一のアップダウンがある全長1kmのコースを備えた、富士山を望むレーシングカートのサーキット場です。レーシングイベントはもちろん、企業のレクリエーション、プロモーション撮影など、様々なイベントにもご利用いただいています。

レンタルカートも行っており、フェイスマスクやヘルメットなどは全て無料で貸出しているため、手ぶらで気軽に体験できます。人気のプランは3名～6名のグループで利用できる「レースパック」です。LAPタイムを計測し、練習走行と予選のタイムトライアル、決勝のスプリントレースを行い、最後には表彰式も行うもので、さらに優勝者を祝うシャンパンファイトがついているため、本物のレースさながらの体験ができると好評です。外国人観光客も多く、富士山を背景にカートと共に撮影ができる場所として、SNSや口コミで広がっています。

全日本から一般まで 愛好家たちが集う理由

当施設は、国内カートレースの最高峰シリーズである全日本カート選手権などの本格的なレースから、仲間同士が自身のカートを持ち込んで行う走行会のような内輪の集まりまで、幅広く利用されています。また敷地内のガレージには、現在8店舗のショップがテナントとして入っており、カートに必要なものが揃っています。高低差が生むスリリングなコースは、本気の走りを楽しみたいという上級者に特に人気で、東名・新東名のICから近く、富士山が見えるというロケーションの良さもあり、首都圏をはじめ全国からカート愛好家が訪れます。





農家から転身 きっかけは一台のカート

私の実家は牛を飼う傍らアパート経営も行う農家で、私も三兄弟の長男として家業に励んでいました。それがある時、たまたま放置されていたレーシングカートを見つけ、持ち主に譲ってもらおうとしたところ、「売れないが貸すことはできる」と言われたことがきっかけで、カートを始めました。元々バイクや車が好きだったのでどんどん興味が湧き、やがて自分のカートを購入し、各地のサーキット場へ走りに行くようになりました。色々な施設を訪れるうちに、「これなら自分にもできるのでは」という思いが生まれ、ついには親を説得して、三男である弟と地元の須山にサーキット場を開いたのです。その後、縁あって現在の場所に移転し、さらに広大なコースを設けました。今では妻と娘夫婦も加わり、身内5人で運営しています。



徹底した安全対策が 死亡事故ゼロを守る

モータースポーツは、常に危険と背中合わせです。そのため当施設では安全対策を徹底し、「死亡事故ゼロ」に努めています。初めての方には、もしスピンをしてしまった場合はどうするか、といった安全運転説明を必ず行い、ポスト[※]には人を立てて、常にコースを監視するようにしています。またレース開催時には十分な数の人員を配置して、コース内に入るスタッフにはトラブル時の対処方法などを教育した上で、経験の浅い人には無線を持たせて細かく指示を出しています。アルバイトスタッフは元レーサーなどが多く、カートの危険性をよく理解しており、皆が安全に努めてくれています。そのおかげもあり、これまで当施設では一度も死亡事故は起きていません。

※コース脇の要所に設けられた監視場所

利益よりも大切にしたい カートへの愛情

カートはとてもお金がかかるスポーツです。1台50万円以上するマシンも、サーキット場でしか走らせることができませ

んし、レースに参加するとなると、年間800万円近くかかりますから、家族の同意を得られないという話もよく聞きます。正直、サーキット場の運営も同様です。観光客をメインにすれば売上は増やせますが、利益を追求するよりもカートが好き、カートがやりたいという人たちを大切にしたいと思っています。コース内の芝生を常にベストな長さに保つため頻繁に芝を刈ったり、お客様が快適に利用できるよう清掃に気を配ったりと、施設の維持は大変なことも多いですが、昔は年中無休で朝4時から牛の世話をしていましたから、慣れたものです。



カートレースの 裾野を広げていくために

今後は夜間帯の営業を拡大し、初心者の方も気軽に利用できるようにしたいと考えています。カートショップへ貸し出して、新規のお客様のテスト走行に活用してもらえれば、競技人口の増加にも繋がります。当施設が主催するレースへのエントリー台数を増やし、カートレースのさらなる普及を目指します。



企業データ



- 会社名／有限会社サンアイプロジェクト
- 代表取締役／安達孝博
- 所在地／静岡県駿東郡小山町大御神922-8
- TEL／0550-88-8246 FAX／0550-88-8377
- 設立／1998年9月1日
- 事業内容／事業内容／各種レースの主催・共催などの運営／レース場及びレース場の付帯設備の貸し出し／ドライビングスクールの経営／看板広告・プログラム広告など広告に関する業務

▼ 企業公式ホームページ



▼ 企業紹介動画



しずおか中小企業支援ネットワーク第1回分科会を開催

令和6年7月23日「しずおか中小企業支援ネットワーク第1回分科会」を開催しました。

県内金融機関から21名の方にご出席いただき、静岡県中小企業活性化協議会 統括責任者 夏目文雄氏に、同協議会の施策等についてご説明いただいたほか、グループワークを実施して、各機関の経営支援部門で抱えている課題等について、意見交換を行いました。



分科会の様子

大学生を対象とした「1DAY仕事体験」を開催

令和6年8月19日を皮切りに、大学生のキャリア形成支援の取組として、「1DAY仕事体験」を計4回開催しました。

合計30名の大学生にご参加いただき、信用保証業務の講義や保証審査体験、グループワークを通じて、「中小企業金融」について理解を深めていただきました。

参加した学生からは、「保証協会の業務を理解することができ、将来自分が働く姿を明確にすることができた。」との感想が寄せられました。



1DAY仕事体験の様子

合同創業支援研修を開催

令和6年8月27日、日本政策金融公庫と合同で、創業支援担当者を対象に審査能力向上を目的とした「合同創業支援研修」を開催しました。

株式会社Otono 代表取締役 青木真咲氏より、创业者の苦勞や成功要因、金融機関に期待すること等について講義いただきました。その後、東中西部ごとに分かれ、「どうすれば静岡市清水区三保地区の価値を高められ、同社の業績に結びつけることができるか」をテーマに、グループディスカッションを実施し、意見交換を行いました。

合同研修の開催により、互いの取組やノウハウなどを共有し、相互理解を深めることで、创业者に対する質の高い連携支援に繋げてまいります。



合同研修の様子

静岡県美容専門学校にて「創業に関する講義」を実施

令和6年9月12日、静岡県美容専門学校において、「創業に関する講義」を実施しました。

同校の93名の学生に受講いただき、協会職員が美容院を例に挙げて、創業計画の立て方や資金調達の基礎などを説明しました。

受講生からは、「創業までの流れや必要な知識を得ることができ、創業に興味を持った」等の感想をいただきました。

将来の起業家の育成に貢献するため、今後も地域の学生向けの金融教育に取り組めます。



専門学校での講義の様子

金融機関合同勉強会を開催

令和6年10月に、県内東部・中部・西部の3か所にて、これからの地域金融を担う銀行、信用金庫および当協会の若手職員が、相互理解や連携強化を図ることを目的として、「金融機関合同勉強会」を開催しました。

金融機関や支援機関と連携した経営支援の重要性が年々増加していることから、昨年度より「保証部門」だけでなく、新たに「経営支援部門」を勉強会テーマに加えました。

県内金融機関から合計102名の方にご出席いただき、グループワークによる事例研究パートでは各自の知識や経験を持ち寄って、活発な議論が交わされました。

勉強会後に行ったアンケートでは「同世代の他金融機関や保証協会職員と交流する貴重な機会となり、異なる視点での意見を聞くことができて、良い刺激となった。」との感想が寄せられました。



西部地区・合同勉強会の様子

開催日

中部地区	令和6年10月11日
西部地区	令和6年10月 4日
東部地区	令和6年10月11日

経営発展セミナー開催のご案内

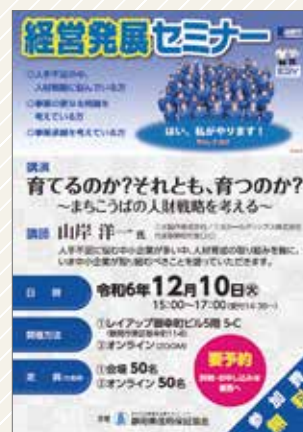
当協会では、中小企業・小規模事業者の皆さまにセミナーを通じて経営者の事業意欲を高めるとともに、当協会の支援メニューを紹介して経営発展の取組につなげることを目的として、12月10日(火)に「経営発展セミナー」を開催します。

会場(レイアップ御幸町ビル5階 5-C)とオンラインで開催します。定員に達し次第、受付終了となりますので、是非お申込みください。



お申込みフォームはこちら

12月10日
開催!



年末年始営業日のお知らせ

当協会の年末年始の営業に関するご案内をいたします。

■ 令和6年度 年末年始営業日

- ・年内の営業 令和6年12月27日(金)まで
- ・年始の営業 令和7年1月6日(月)から

従来、当協会の年末における営業は12月30日(土日除く)までとしておりましたが、令和6年度以降は12月29日(〃)までとさせていただきます。

なお、年始は変わらず1月4日(〃)から営業いたします。

ご不便をおかけいたしますが、何卒ご理解を賜りますようお願い申し上げます。

無料経営相談 実施中

当協会の**本支店**では、中小企業・小規模事業者の皆さまのお悩みを解決するため無料経営相談を実施しています。特に、**毎週木曜日は受付時間を19時まで延長**してご相談にお応えします。お気軽にご相談ください。

商工会議所の相談会でも、協会職員が各種ご相談にお応えします。

	静岡商工会議所	浜松商工会議所	磐田商工会議所	袋井商工会議所	掛川商工会議所	沼津商工会議所
令和6年 10月	2日(水) 13:00~16:00	1日(火) 10:00~12:00	21日(月) 10:00~12:00	11日(金) 13:30~16:00	17日(木) 10:00~12:00	2日(水) 13:00~15:00 16日(水) 10:00~12:00
11月	6日(水) 13:00~16:00	5日(火) 10:00~12:00	20日(水) 10:00~12:00	8日(金) 13:30~16:00	21日(木) 10:00~12:00	6日(水) 13:00~15:00 20日(水) 10:00~12:00
12月	4日(水) 13:00~16:00	3日(火) 10:00~12:00	20日(金) 10:00~12:00	13日(金) 13:30~16:00	19日(木) 10:00~12:00	4日(水) 13:00~15:00 18日(水) 10:00~12:00

中部総合相談センター

フリーダイヤル **0120-783-507** または **054-252-2133**
〒420-8710 静岡市葵区追手町5-4 アーバンネット静岡追手町ビル5階

西部総合相談センター

フリーダイヤル **0120-783-508** または **053-451-3570**
〒430-8666 浜松市中央区田町330-5 遠鉄田町ビル6階

東部総合相談センター

フリーダイヤル **0120-783-509** または **055-926-5200**
〒410-8691 沼津市米山町6-5 沼津商工会議所会館3階

Web
相談



ホームページで
Web相談受付中!



友だち追加は
こちらから!

または ID検索 ▶ @cgc-shizuoka

中小企業活性化協議会/事業承継・引継ぎ支援センター/よろず支援拠点

3機関合同無料相談会

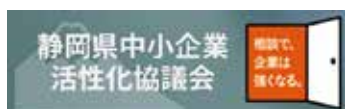


開催日時：11/12、12/10、1/14 (第二火曜)

※各日 ①9:00～10:00、②10:30～11:30、
③13:00～14:00、④14:30～15:30 の4枠

場 所：静岡商工会議所1階(静岡市葵区黒金町20-8)

予約制



- 売上や利益が減少して資金繰りが厳しい…
- 黒字体質の企業に転換したい
- 事業の方向性と借入に悩んでいる
- 経営改善のための計画をつくりたい
- 円滑に廃業したい

〈主な対応内容〉

- 収益力改善支援
- 事業再生支援
- 再チャレンジ支援
- 経営者保証解除 等



- 子どもや従業員に継がせたいが、何をすればいいかわからない
- 会社を存続したいが後継ぎがないため、後継者を探してほしい
- 事業譲渡を考えているが、どうしたらいいのかわからない

〈主な対応内容〉

- 親族への承継
- 従業員への承継
- M&A(譲渡・譲受) 等



- 営業力を強化し、新しい販路を開拓したい
- ホームページやSNSを活用したデジタルマーケティングの導入を検討したい
- 新商品のアイデアや店舗のレイアウトについて一緒に考えてほしい

〈主な対応内容〉

- 売上拡大
- デジタルツールの導入・活用
- 経営相談全般 等

3つの機関が連携して経営に関するあらゆる悩みをワンストップで相談に応じます。

予約制ですので、気軽にご連絡ください。

枠に限りがございますので、お早めにご予約をお願いいたします。



ご予約先：静岡県事業承継・引継ぎ支援センター 担当 深澤または堂園

☎054-275-1881



SHIZUOKA GUARANTEE

静岡県信用保証協会

本店

〒420-8710

静岡市葵区追手町5-4 アーバンネット静岡追手町ビル4・5・6階

TEL.054-252-2120

浜松支店

〒430-8666

浜松市中央区田町330-5 遠鉄田町ビル6階

TEL.053-458-1212

沼津支店

〒410-8691

沼津市米山町6-5 沼津商工会議所会館3階

TEL.055-926-0100

<https://www.cgc-shizuoka.or.jp>

静岡 保証 検索

Web
相談



ホームページで
Web相談受付中!



友だち追加は
こちらから!

または ID検索 ▶ @cgc-shizuoka



SDGsとは、国連で採択された「持続可能な開発目標」の略称。環境やジェンダー平等など世界が統一して取り組むべき目標です。静岡県信用保証協会はSDGsの推進を支援しています。



FSC®認証紙を使用しています。
この紙は適切に管理されたFSC®認証林、再生資源及びその他の管理された供給源からの原材料で作られています。